

Verstärke unser Team – Werde Teil der Swissfluid AG!

Die **Swissfluid AG** entwickelt, produziert und vertreibt weltweit kunststoffausgekleidete Armaturen und Probenahmesysteme für korrosive Anwendungen in Chemie, Petrochemie, Pharma, Bergbau sowie Papier- und Zellstoffindustrie. Wir beschäftigen rund 70 Mitarbeitende in der Schweiz und zählen mit unseren Tochtergesellschaften in den USA und China insgesamt ca. 110 Mitarbeitende.

Für unser Verkaufsteam am Hauptsitz in Lenzburg suchen wir eine engagierte und führungsstarke Persönlichkeit mit technischem Verständnis und ausgeprägter Verkaufsorientierung als

Leitung Verkauf Innendienst 100% (alle)

Deine Aufgaben

- Du führst und entwickelst unser Verkauf-Innendienst-Team und sorgst für eine effiziente Organisation sowie klare Abläufe im Tagesgeschäft
- Gemeinsam mit deinem Team stellst du eine professionelle und lösungsorientierte Betreuung unserer internationalen Kunden, Aussendienstmitarbeitenden und Vertriebspartner sicher.
- Du verantwortest einen reibungslosen Ablauf von der Kundenanfrage über die technische und kommerzielle Angebotserstellung bis zur Auftragsbestätigung und stellst eine hohe Qualität sowie Termintreue sicher.
- Du behältst laufende Angebote, Aufträge und Verkaufsaktivitäten im Blick, setzt Prioritäten und unterstützt dein Team bei anspruchsvollen Kundenanfragen und Verhandlungen.
- Du arbeitest eng mit Aussendienst, Technik, Produktion, Einkauf und Geschäftsleitung zusammen und sorgst für einen effizienten Informationsfluss.
- Du erkennst Optimierungspotenziale, entwickelst Prozesse und Strukturen im Verkaufsinendienst weiter und bringst dich aktiv in die Weiterentwicklung unserer Verkaufsorganisation ein.

Dein Profil

- Abgeschlossene technische, chemische oder kaufmännische Ausbildung
- Weiterbildung im technischen oder kaufmännischen Bereich von Vorteil
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Verkauf Innendienst, vorzugsweise im industriellen Umfeld
- Führungserfahrung oder Bereitschaft, den nächsten Schritt in eine Führungsfunktion zu übernehmen
- Erfahrung im Bereich Fluidtechnik/Chemie beziehungsweise in der Armaturen- oder einer verwandten Branche von Vorteil
- Ausgeprägte Kunden- und Verkaufsorientierung sowie technisches Verständnis
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und eine selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Freude daran, Mitarbeitende zu führen, zu fördern und gemeinsam Ziele zu erreichen
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch (mind. B2); Französisch oder Spanisch von Vorteil

Deine Vorteile bei uns

- Verantwortungsvolle Führungsposition mit Gestaltungsspielraum
- Flexible Arbeitszeiten & Home-Office
- Zusätzliche Urlaubstage & attraktive Sozialleistungen
- Weiterbildungsmöglichkeiten & Karrierechancen
- Gute Erreichbarkeit & kostenlose Parkplätze
- Regelmässige Team-Events
- Internationales Kundenumfeld und technisch anspruchsvolle Produkte
- Kurze Entscheidungswege und direkte Zusammenarbeit mit verschiedenen Fachbereichen

Für weitere Informationen steht Dir Benjamin von Matt, Leiter Verkauf/GL telefonisch unter 062 889 20 14 gerne zur Verfügung.

Deine Bewerbung sendest du bitte ausschliesslich per Mail an: bewerbung@swissfluid.ch